

Do zero à primeira venda

Checklist		
1	Definir seu nicho	
2	Definir sua persona	
3	Definir posicionamento	
4	Definir desejos e problemas do público	
5	Definir a promessa do produto	
6	Planejar o conteúdo do curso	
7	Gravar vídeo de boas-vindas	
8	Gravar módulo 1 do curso	
9	Hospedar os vídeos no Vimeo ou Youtube	
10	Configurar área de membros	
11	Criar uma página de vendas no Klickpages	
12	Enviar para aprovação na Hotmart	
13	Marcar data da aula de vendas	
14	Escrever e-mails da abertura ao fechamento	
15	Montar aula de vendas	
16	Dar aula de vendas e enviar e-mails de vendas	
17	Fazer revisão da sua aula.	
18	Refazer a aula e revisar semanalmente até fazer a primeira venda	
19	Fazer uma live semanal	
20	Entregar o curso	
21	Coletar depoimentos	
22	Fazer resumo da aula de anúncios	
23	Revisar resumo de anúncios	
24	Ter o primeiro cliente	

im.

Da primeira venda aos 10 mil por mês

Checklist		
1	Ter uma oferta validada	
2	Fazer uma isca digital potente	
3	Subir campanha de e-mails para o autoresponder	
4	Fazer 10 imagens para criativos	
5	Subir anúncios apontando para a isca digital	
6	Investir 4 mil reais buscando um ROI 3	
7	Coletar suas métricas	
8	Postar 3 vídeos no Youtube por semana	
9	Fazer 1 podcast por semana	
10	Postar 1 vídeo por dia no Facebook e Instagram	
11	Estudar o funil de 3 pessoas que fazem perpétuos acima de 100 mil por mês	
12	Otimizar isca, e-mail e anúncios	
13	Registrar as 20 maiores dificuldades da persona	
14	Coletar as 20 maiores objeções de clientes antes de comprar o produto	

im.