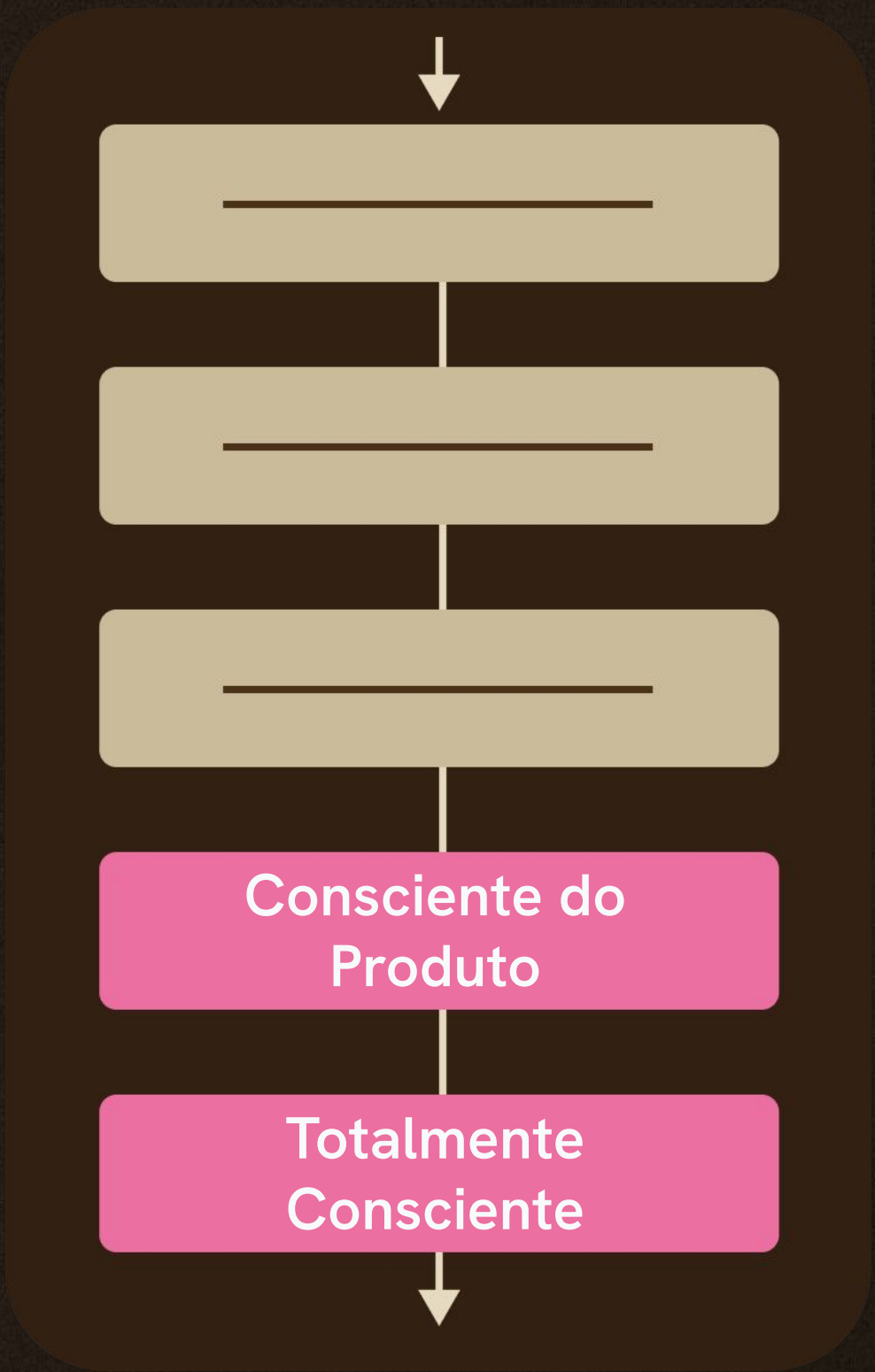


AULA: COMO ESCREVER CONTEÚDOS DE ALTA CONVERSÃO

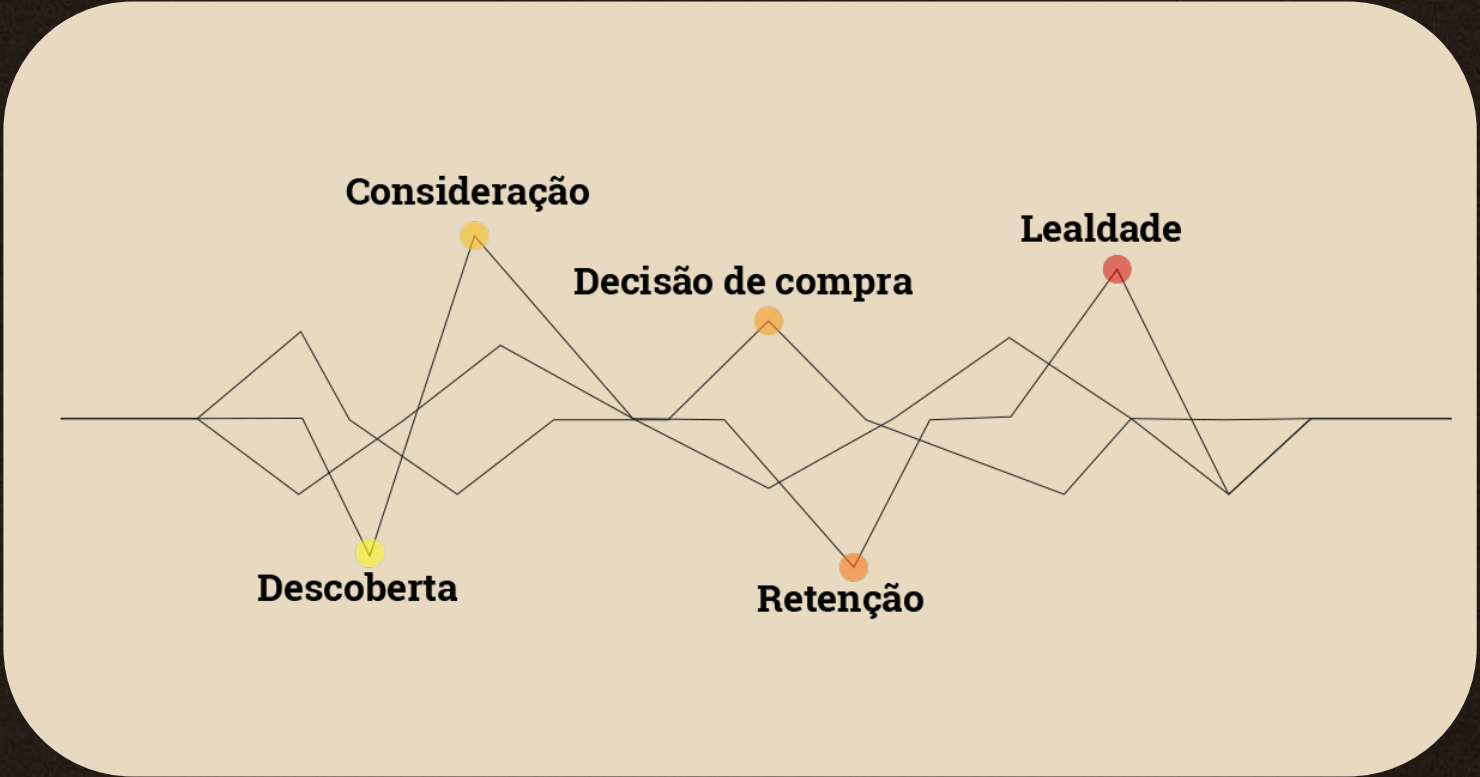


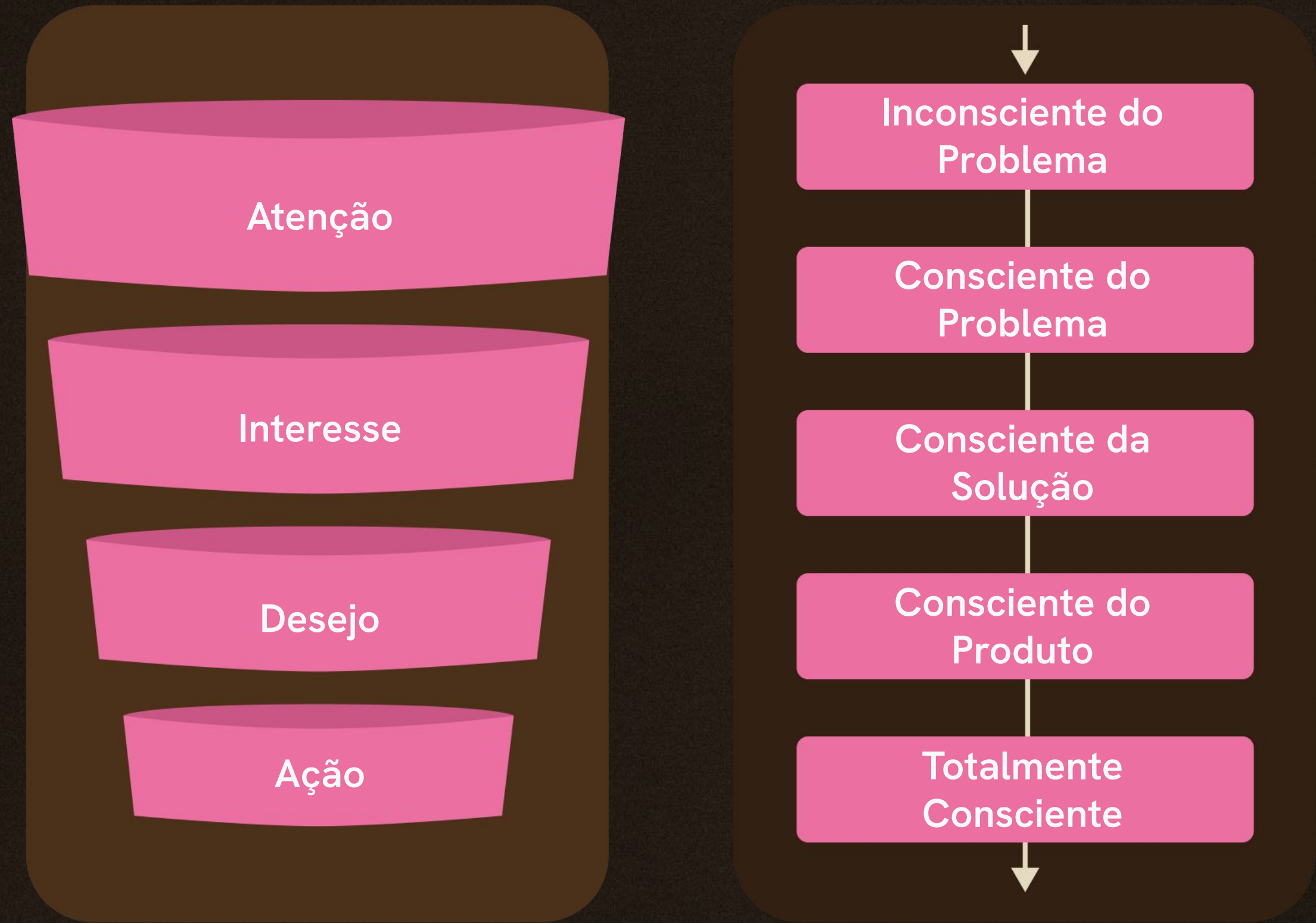


COMO ACHAMOS QUE É A JORNADA



COMO REALMENTE É





O CONHECIMENTO SOBRE O SEU PÚBLICO É O SEU GUIA



ATENÇÃO

GANHE ATENÇÃO
EM 3 SEGUNDOS.

COMO FAZER ISSO?

Dor explícita

Frase polêmica

História inesperada

Dado ou estatística

Vulnerabilidade



INTERESSE

EVOLUIR A CONSCIÊNCIA DO PÚBLICO

COMO FAZER ISSO?

Storytelling

Bastidor

Desconstrução de crença

Dica ou ensinamento prático

Meta: levar a pessoa do ponto A pro ponto B.
Fazer a pessoa pensar: "Isso é pra mim."



DESEJO MOSTRAR O QUE AQUILO TRANSFORMA

COMO FAZER ISSO?

Prova social

Resultado esperado

Exclusividade

Urgência contextual

Transformação emocional

Fale menos sobre o produto, mais sobre
o que ele provoca.



AÇÃO

DIRECIONAR ESSA PESSOA

COMO FAZER ISSO?

Específica: diga exatamente o que fazer

Simples: uma opção clara

Direta: sem medo de vender

Conectada: coerente com o conteúdo





Roteiro	Direção/Edição	ATENÇÃO
Em agosto do ano passado eu pedi demissão da Boca Rosa,	Tay dirigindo e chorando no carro	INTERESSE
me mudei para uma fazenda e	Tay tirando malas do carro	
dei all in na construção de um negócio que nunca existiu no Brasil	Tay correndo pela fazenda	
Eu sei que eu já falei isso pra vocês		
Mas eu nunca contei que negócio é esse.	Imagem rosto da Tay olhando reflexiva	
	Imagem de memória da Tay trabalhando na Boca Rosa	
Eu tive certeza que uma mudança havia começado e que ela mudaria completamente o mundo dos negócios como conhecemos hoje.	Tay em casa clima intimista fala olhando pra câmera e segurando o mic	
Na verdade eu já sabia disso desde quando eu era sócia e diretora do G4.	Imagem memória tay sócia g4	
Só que, em fevereiro de 24, um desejo profundo de construir um negócio em cima dessa ruptura me assolou e	Tay falando intimista	
culminou no meu pedido de demissão em Agosto.	Imagem memória tay na boca rosa	
O playbook de startup me mandaria lançar o mais rápido possível. Mas eu quis mergulhar fundo na tese, até construir uma solução valiosa ao ponto dessa empresa	Tay levanta voz em off dela andando pela sala e pegando coisas para fazer café.	DESEJO
ser o negócio da minha vida.	Tay fala olhando pra câmera enquanto faz o cafe	
Foram meses de estudo profundo, recrutando as melhores pessoas possíveis para o meu time, trabalhando duro e	Imagem tay estudando, imagem do time da Vinci, imagem tay trabalhando.	
mergulhando em todas os grandes aprendizados da minha vida.	Imagem poética de um mergulho	
Até que finalmente eu tive aquela certeza de novo.	Tay intimista tomando o café	AÇÃO
Criamos algo realmente capaz de fazer negócios vencerem no mundo pós ruptura.		
Mas antes de lançar, eu vou dar a vocês a possibilidade de conhecer que ruptura é essa e o que o seu negócio e a sua carreira devem fazer para que ela seja a grande oportunidade. Preparei um Documentário e uma Masterclass gratuitos para vocês e para reservar seu lugar clique no link da bio		